

WIR SUCHEN ZUM NÄCHSTMÖGLICHEN ZEITPUNKT EINE:N

HEAD OF TECHNICAL SALES

IM BEREICH SMART FACTORY SOFTWARE

WIR BEGEISTERN AUTOMATISCH!

MIT INNOVATIVER SOFTWARE

UND OFFENER UNTERNEHMENSKULTUR

ISABEL
PEOPLE MANAGEMENT



Mit innovativer Software für verschiedenste Kunden sind wir bei AUNOVIS technologische Vorreiter der digitalen Transformation im Umfeld Industrie 4.0. Dabei steht immer der Mensch im Mittelpunkt, ob Kunden oder Mitarbeitende. Du kannst Dich in kleinen, motivierten Teams entfalten und verwirklichen. Bei uns passt sich der Job Deinem Leben an, nicht umgekehrt.

DAS SIND DEINE AUFGABEN.

- Strategische Planung und Konzeption von Vertriebsaktivitäten
- Screening des Marktes und Ausbau der Wettbewerbsfähigkeit (Potenzial, Segmentierung, Zielkundenanalyse)
- Neukundenakquise und -gewinnung
- Führung strategischer Vertragsverhandlungen
- Auf- und Ausbau von Bestandskunden
- Repräsentation des Unternehmens gegenüber Kunden sowie bei Fachmessen, Tagungen und Veranstaltungen

DAMIT BEGEISTERN WIR.

- Individuell flexible Arbeitszeiten
- Möglichkeit zur Remote-Arbeit, Sabbatical & Workation
- Familiäre Atmosphäre & wertschätzende Feedbackkultur
- Benefits wie Kita-Zuschuss oder betriebliche Altersvorsorge
- Fort- und Weiterbildungen in unterschiedlichsten Bereichen

DAMIT BEGEISTERST DU.

- Mindestens vier Jahre Erfahrung in ähnlichen Positionen
- Branchenerfahrung und Marktkenntnis (Automatisierung)
- Strategische & operative Kompetenz im technischen Vertrieb und Expertise im B2B-Projektgeschäft
- Analytische Fähigkeiten und einen Blick für das Big Picture
- Marketingaffinität
- Selbstbewusstes, empathisches Auftreten

WIR FREUEN UNS

AUF DEINE BEWERBUNG PER E-MAIL AN

Sarah Zechendorf
Fon +49 (0) 721/98 61 59 - 58
Mail career@aunovis.de

WIR BEGEISTERN
AUTOMATISCH.

AUNOVIS GmbH
Siemensallee 84
DE-76187 Karlsruhe
www.aunovis.de

